

Ingénieur Commercial T.I.C. Services

CDI

FONTENAY AUX ROSES (92)

50000 € - 65000 €

Exprimez vos talents !

Rattaché(e) à Son, Directeur Commercial, vous participez à faire de LCIE Bureau Veritas un acteur référent et de confiance sur votre région auprès des clients, et en interne.

Vous :

- Identifiez et analysez les nouvelles filières en développement stratégiques pour LCIE Bureau Veritas, en vous appuyant sur les informations du plan stratégique de l'entreprise. Cela peut inclure des secteurs émergents, des technologies innovantes ou de nouveaux marchés à fort potentiel.
- Établissez une veille active sur ces filières prometteuses, en collectant des données de marché, en suivant les tendances et en anticipant les besoins futurs des clients.
- Concevez et proposez de nouvelles offres de services, de produits ou de solutions techniques adaptées aux spécificités de ces filières en développement. Cela peut impliquer de travailler en étroite collaboration avec les équipes techniques pour développer des expertises et des compétences différenciantes.
- Mettez en place des actions commerciales ciblées pour positionner Bureau Veritas comme un partenaire incontournable auprès des clients de ces nouvelles filières, en mettant en avant la valeur ajoutée de ses solutions.
- Assurez un suivi régulier des opportunités identifiées, mesurez l'impact des nouvelles offres proposées et ajustez la stratégie en fonction des retours du marché, afin de vous imposer durablement comme un leader reconnu.

Bâtissons ensemble un monde de confiance !

De formation Bac +5 en développement commercial, vous disposez d'au moins 5 ans d'expérience dans la vente de produits de services, idéalement dans les métiers du T.I.C (Test, Inspection, Certification).

Afin de réussir vos missions à ce poste, nous attendons de vous un esprit fédérateur avec une forte capacité de travail en équipes pluridisciplinaires, une capacité d'écoute, d'adaptation de gestion des aléas inhérents au métier. Des expériences dans le domaine réglementaire et de la certification sont des atouts.

LCIE Bureau Veritas

Rejoindre le LCIE Bureau Veritas aujourd'hui, c'est intégrer un **pôle technique de haut niveau**, pour y développer des compétences à forte valeur ajoutée dans les **métiers de l'électricité et de l'électronique** en combinant **performance, intégrité, ambition et humilité**.

Le LCIE Bureau Veritas garantit l'égalité des chances à tous les candidats. Chaque candidature reçue est prise en considération indépendamment de l'origine ethnique et raciale, des opinions, des croyances, du sexe, de l'orientation sexuelle, de la santé ou du handicap.

Publié le

6 novembre 2024

Vous serez attendu sur les situations suivantes :

- Capturer les nouveaux projets correspondant à la stratégie de développement de l'entreprise sur (atteindre les objectifs chiffrés « strategic projects » définis au B25)
- Regagner les clients perdus (win-back) en proposant des prestations à forte valeur ajoutée vs concurrents

Pourquoi nous rejoindre ?

- L'action au quotidien !
- Votre avenir à construire !
- Vos talents à révéler !

Vous bénéficiez d'un salaire fixe (€50 000,00-€65 000,00 selon profil)

Avantages:

- Obligatoires : mutuelle, restaurant d'entreprise/tickets restaurants lors du télétravail, RTT.
- Participation
- Intéressement
- Variable
- Véhicule de fonction
- Télétravail à partir de 2 jours par semaine
- Horaires flexibles (7H30-9H30 ; Départ à partir de 16H)
- CE accessible au bout d'un mois d'ancienneté

Date de prise de fonction

Janvier 2025